



Impasses societários e a cláusula *buy or sell* no direito societário brasileiro

Ivanna Pequeno dos Santos¹, Jahyra Helena Pequeno dos Santos²,
Mariana Braga Neri Tavares de Nelo³, Luzia Maria Batista de Melo⁴

Resumo: No contexto das relações societárias, a resolução de impasses entre sócios ou acionistas representa um dos maiores desafios para a continuidade saudável e eficiente das atividades empresariais. Logo, mecanismos contratuais de solução de impasses têm ganhado relevância, sendo a cláusula *buy or sell* um dos instrumentos mais utilizados para permitir a superação de situações de impasse societário (*deadlock*). Dentro desse contexto, a presente pesquisa tem como objetivo geral analisar a natureza jurídica, a eficácia e os limites da cláusula *buy or sell* nas sociedades empresárias brasileiras, à luz do direito societário, contratual e jurisprudência nacional. A pesquisa é do tipo básica, com caráter exploratório, descritivo e explicativo. Em relação aos procedimentos, é bibliográfica, com abordagem qualitativa, repertório teórico, nacional e internacional. A análise aponta que a cláusula *buy or sell* constitui um mecanismo eficaz de resolução de conflitos societários, especialmente em contextos de impasse decisório (*deadlock*), contribuindo para a continuidade da atividade empresarial e a redução da litigiosidade no âmbito societário. A cláusula, quando inserida em um acordo parassocial, estabelece uma saída contratual negociada: um dos sócios propõe um valor para comprar a participação do outro, que, por sua vez, pode optar entre vender sua parte por esse valor ou comprar a participação do proponente pelo mesmo preço. Essa estrutura, induz comportamentos mais equitativos, pois o proponente será economicamente penalizado caso estipule um valor abusivo. No entanto, a validade e efetividade da cláusula estão condicionadas à observância dos princípios da boa-fé objetiva, da função social do contrato e da preservação do equilíbrio contratual.

Palavras-chave: Conflitos societários. Acordos parassociais. Cláusula *buy or sell*.

¹ Universidade Regional do Cariri, email: ivanna.pequeno@urca.br

² Universidade Federal do Cariri, email: jahyra.pequeno@uuca.br

³ Universidade Regional do Cariri, email: mariana.braga@urca.b

⁴ Universidade Regional do Cariri, email: luzia.melo@urca.br

X SEMANA UNIVERSITÁRIA DA URCA
XXVIII SEMANA DE INICIAÇÃO CIENTÍFICA DA URCA
10 a 14 de NOVENBRO de 2025

Tema: "UNIVERSIDADE E SOCIEDADE NA AGENDA 2030"



Agradecimentos:

Universidade Regional do Cariri – URCA